

SUBSCRIÇÃO DE NEGÓCIO NÃO-VIDA

17 e 18 de março de 2020

Programa

Subscrição

Enquadramento no Regime Jurídico de Contrato de Seguro
Estratégias e Alinhamento
Ciclo de Mercado
Controlo do Risco Técnico de Subscrição
Políticas de Subscrição
Análise na Subscrição – Rigor
Resseguro e Cosseguro: Importância e Vantagens de Cada Um
Remissão para Plano de Resseguro em Cada Ramo
Condições Gerais, Especiais, Particulares, Cláusulas
Equipa como Base de Trabalho

Subscrição em Acidentes de Trabalho

Quais os Pressupostos de Subscrição
Conta de Outrem e Conta Própria
Extensão Territorial
Classe de Atividade
Exemplos Práticos
Alguns Casos de Maus Riscos
Fatores que Influenciam Taxa e/ou Prémio
Resseguro e Cosseguro

Subscrição em Automóvel

Quais os Pressupostos de Subscrição
Responsabilidade Civil e Danos Próprios
Outras Coberturas
Exemplos Práticos
Alguns Casos de Maus Riscos
Fatores que Influenciam Taxa e/ou Prémio
Subscrição de Frotas

Subscrição em Incêndio

Quais os Pressupostos de Subscrição
Análise de Risco: Importância e Quem a Elabora
Extensão Territorial
Classes de Subscrição
Exemplos Práticos
Alguns Casos de Maus Riscos
Fatores que Influenciam Taxa e/ou Prémio
Resseguro e Cosseguro

Subscrição em Multiriscos

Quais os Pressupostos de Subscrição
Análise de Risco: Importância e Quem a Elabora
Tipos de Multiriscos
Especificidades: Fenómenos Sísmicos, Atos de Terrorismo e Lucros Cessantes
Exemplos Práticos
Alguns Casos de Maus Riscos
Fatores que Influenciam Taxa e/ou Prémio
Resseguro e Cosseguro

Subscrição em Engenharia

Modalidades:
Obras e Montagens, Avaria de Máquinas, Perdas de Exploração e Máquinas Casco
Quais os Pressupostos de Subscrição
Exemplos Práticos
Alguns Casos de Maus Riscos
Fatores que Influenciam Taxa e/ou Prémio
Resseguro e Cosseguro

Subscrição em Transportes

Quais os Pressupostos de Subscrição
Tipos de Transportes
Tipos de Coberturas
Exemplos Práticos
Alguns Casos de Maus Riscos
Fatores que Influenciam Taxa e/ou Prémio
Resseguro e Cosseguro

Subscrição em Responsabilidade Civil

Quais os Pressupostos de Subscrição
Tipos de Cobertura:
RC Geral, RC Exploração, RC Produtos, RC Profissional e Novos Riscos
Extensão Territorial
Exemplos Práticos
Alguns Casos de Maus Riscos
Fatores que Influenciam Taxa e/ou Prémio
Resseguro e Cosseguro

Caso Prático de Subscrição Multi-Ramos

Conclusões

Sobre o Curso:

Objetivo: Proporcionar uma visão global dos princípios que devem estar subjacentes à subscrição de negócio nas áreas Não-Vida.

O curso terá **carácter prático acentuado**.

2/4

Pretende-se que no final da ação de formação, os formandos na mesma presentes possuam competências (conhecimentos, capacidades e comportamentos) que lhes permitam:

- Conhecer as alterações que se fizeram sentir ao nível da Subscrição Não-Vida em resultado do Novo Regime Jurídico do Contrato de Seguro;
- Identificar a informação relevante para análise técnica da viabilidade de aceitação de determinado negócio e quais as condições em que tal deverá acontecer;
- Subscrever riscos cujas características e especificidades conheçam devidamente, assegurando o acompanhamento do comportamento da carteira de seguros da sua empresa.

No decurso e/ou no final da ação de formação, far-se-á o diagnóstico dos conhecimentos adquiridos e da sua aplicabilidade prática no âmbito da concreta atividade laboral dos formandos presentes, através de um caso prático de subscrição.

Destinatários: Áreas de gestão, de planeamento, técnicas, financeiras, de auditoria, de controlo de gestão, atuariais e comerciais em seguradoras, corretoras e mediadores de seguros, e, em geral, todos aqueles que, noutro tipo de empresas, possam ter necessidade de, pelas funções que exercem, ter conhecimentos no domínio da Subscrição Não-Vida.

Horário: O curso terá a duração de 14 horas e realizar-se-á nas datas indicadas, entre as 9h30m e as 17h30m.

Monitoragem: A condução da ação de formação estará a cargo de **Manuel António Silva**, Licenciado em Economia.

Tendo iniciado a sua atividade na Garantia, SA (posteriormente integrada na AXA / Union des Assurances de Paris (UAP), SA), Manuel António Silva assumiu, em 1992, funções como Subscritor Sénior e Diretor de Resseguro na Real Seguros, SA onde permaneceu até 1998, data em que ingressou na Assicurazioni Generali, S.p.A. Portugal como Subscritor Sénior para os Ramos Não Vida, ali tendo ficado até 2002.

Depois de, em 2003, ter sido convidado para Diretor-Geral da AIG Portugal, em 2006, Manuel António Silva regressou à Real Seguros, SA como Administrador Executivo para toda a Área Não Vida, tendo em 2009 assumido funções como Diretor-Geral da Macif Portugal, SA, seguradora onde permaneceu até 2011, desenvolvendo atualmente funções como Senior Partner de um Broker Português para as Áreas Técnicas.

Metodologia: A ação de formação realizar-se-á com base numa metodologia eminentemente ativa e prática, em que se visará adaptar os conhecimentos teóricos que serão transmitidos, à realidade com a qual os formandos se deparam ou poderão deparar no dia a dia, por força das funções que desenvolvem.

Documentação: Será distribuída documentação referente ao curso e às diversas matérias abordadas, a qual facilitará o aproveitamento da ação de formação, servindo como elemento de consulta futura.

INSTITUTO DE FORMAÇÃO ACTUARIAL

Preço: Os preços de inscrição serão, consoante o número de inscrições formalizadas pela mesma entidade, os seguintes:

	1ª inscrição	2ª inscrição	3ª inscrição e seguintes
Valor a Pagar	540,00 €	405,00 €	270,00 €

A todos os valores apresentados acresce IVA à taxa em vigor.

Condições: O curso realizar-se-á desde que exista um número mínimo de 6 inscrições.

Eventuais anulações de inscrições efetuadas devem ser comunicadas ao Instituto de Formação Actuarial, até 48 horas (2 dias úteis) antes da data de realização do curso, reservando-se esta instituição o direito de proceder à cobrança integral do valor daquelas, caso o referido prazo não seja observado.

O Instituto de Formação Actuarial realiza **formação intraempresa**, tendo portanto a possibilidade de desenvolver, também nessa modalidade e mediante prévia apresentação de Proposta de Formação, qualquer ação de formação subordinada a tema que se enquadre no seu âmbito de atuação.

Localização: O curso realizar-se-á no Instituto de Formação Actuarial que funciona nas instalações da Actuarial-Consultadoria, Lda, na Av. Duque d'Ávila, 185, 3º A e B, 1050-082 Lisboa (próximo da estação de Metro de S. Sebastião, na sua saída para a Avenida Duque d'Ávila).